

DECISION FLOW INDEX (DFI)

Executive Readout

Erstellt für

Name: Herr / Frau Muster
Organisation: Mittelständisches Unternehmen xy
Funktion: Executive Vice President
Datum: 12.06.2026

Allgemeiner Hinweis:

Die Ergebnisse basieren auf Ihren Antworten und zeigen Muster, nicht Gewissheiten. Sie dienen als Reflexions- und Gesprächsgrundlage und ersetzen keine vertiefte Analyse.

1. Decision Flow Compass

Der Compass macht sichtbar, wo Entscheidungsfluss aktuell unterstützt oder behindert wird.



2. Betrachtete Situation

Thema: Entwicklung und Umsetzung einer KI Strategie für People & Culture

Gewünschte Wirkung: Klarheit und Akzeptanz im Unternehmen

Alle weiteren Ergebnisse beziehen sich auf diesen konkreten Kontext.

3. Flow Status

Der Flow Status beschreibt, wie verlässlich Entscheidungen, Verantwortung und Umsetzung in der betrachteten Situation aktuell zusammenspielen.

Ihr Flow Status: Friction Flow

Es gibt Bewegung – aber sie ist nicht stabil.

Wichtige Entscheidungen werden grundsätzlich getroffen, verlieren jedoch teilweise an Verbindlichkeit oder Umsetzungskraft. Unter Druck entstehen Reibungsverluste, die Geschwindigkeit und Wirksamkeit begrenzen.

Der größte Hebel liegt vermutlich nicht in mehr Aktivität, sondern darin, bestehende Reibungsverluste sichtbar zu machen und gezielt zu adressieren.

4. Sichtbarster Hebel

Der sichtbarste Hebel beschreibt das Muster, das auf Basis Ihrer Antworten aktuell den größten Einfluss auf Fortschritt und Umsetzung zu haben scheint.

Die Herausforderung liegt weniger in der Entscheidung selbst als in der **Abstimmung**.

Unterschiedliche Perspektiven, Abhängigkeiten oder Spannungen werden nicht früh genug sichtbar und erzeugen später Schleifen.

Typische Folgen:

- Wiederholung von Diskussionen
- Verzögerungen zwischen Teams
- langsame Entscheidungen trotz guter Menschen

5. Warum wir dieses Ergebnis sehen

Ihre Antworten deuten insbesondere auf folgende Muster hin:

✓ Hohe Relevanz der Initiative

✓ Grundsätzlich vorhandene Entscheidungsfähigkeit

⚠ Uneinheitliche Wahrnehmung von Prioritäten oder Erwartungen

⚠ Wiederkehrende Abstimmungsschleifen

⚠ Verzögerungen zwischen Entscheidung und Umsetzung

Daraus ergibt sich aktuell das Muster: Alignment Loop

Die Herausforderung wirkt aktuell relevant und scheint die gewünschte Geschwindigkeit unmittelbar zu beeinflussen.

Hier liegt vermutlich ein Hebel mit spürbarer Wirkung auf die Gesamtleistung der Initiative.

6. Stärken, auf denen Sie aufbauen können

✓ Relevanz und Dringlichkeit sind sichtbar

✓ Entscheidungen werden grundsätzlich getroffen

✓ Erste Bewegung ist erkennbar

7. Mögliche Interpretation

Im Zusammenhang mit Ihrer beschriebenen Herausforderung rund um die Entwicklung einer KI-Strategie deutet das Ergebnis darauf hin, dass die gewünschte Beschleunigung aktuell weniger an fehlenden Entscheidungen als an Abstimmungsschleifen zwischen Beteiligten scheitert.

Eine verbesserte Abstimmung könnte deshalb ein wichtiger Hebel sein, um mehr Geschwindigkeit zu erzeugen.

8. Reflexionsfrage

Welche Spannungen werden aktuell nicht offen genug angesprochen?

9. Drei Experimente für die nächsten 7 Tage

1. Sammeln Sie die drei wichtigsten Spannungen.
2. Fragen Sie Beteiligte nach ihren Prioritäten.
3. Führen Sie ein Alignment-Gespräch von 30 Minuten.

10. Möglicher nächster Schritt

MOVE

Auf Basis der Ergebnisse erscheint MOVE aktuell als der naheliegendste nächste Schritt.

Warum?

- Entscheidungen werden grundsätzlich getroffen.
- Erste Bewegung ist vorhanden.
- Die größte Reibung entsteht durch Abstimmungsschleifen zwischen Beteiligten.

MOVE ist ein fokussierter Workshop, der innerhalb weniger Stunden Klarheit über Prioritäten, Entscheidungen, Verantwortung und die nächsten konkreten Schritte schafft.

Ziel ist nicht mehr Diskussion, sondern mehr Bewegung.

Weitere Informationen:

www.humanbusinesslabs.com/move

11. Decision Flow Call

Der DFI macht Muster sichtbar.

Die eigentliche Erkenntnis entsteht häufig im Gespräch darüber.

Das Ergebnis zeigt einen möglichen Hebel. Ob dieser tatsächlich der richtige ist, zeigt sich oft erst im gemeinsamen Dialog.

In einem kostenfreien 30-minütigen Decision Flow Call betrachten wir gemeinsam die Ergebnisse und prüfen:

- ob der identifizierte Hebel tatsächlich der richtige ist
- welche Faktoren dahinterliegen
- welcher nächste Schritt aktuell die größte Wirkung erzeugen könnte

 cal.com/humanbusinesslabs